

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Усынин Максим Валерьевич
Должность: Ректор
Дата подписания: 28.04.2025 16:02:10
Уникальный программный ключ:
f498e59e83f65dd7c3ce7bb8a25cbbabb33ebc58

**Частное образовательное учреждение высшего образования
«Международный Институт Дизайна и Сервиса»
(ЧОУВО МИДиС)**

Кафедра экономики и управления

**ФОНД
ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО
КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ
АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА**

Направление подготовки: 38.03.03 Управление персоналом
Направленность (профиль): Управление персоналом организации
Квалификация выпускника: Бакалавр
Год набора: 2025

Автор-составитель: Толкунова И.И.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы	3
2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания	5
3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы	8
4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы	40

1. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЕТЕНЦИЙ С УКАЗАНИЕМ ЭТАПОВ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Процесс изучения дисциплины «Цифровая экономика» направлен на формирование следующих компетенций:

Код и наименование компетенций выпускника	Код и наименование индикатора достижения компетенций
УК-1. Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	УК-1.1. Знает методики сбора, обработки и обобщения информации, методики системного подхода для решения поставленных задач. УК-1.2. Умеет анализировать и систематизировать разнородные данные, осуществлять критический анализ и синтез информации, полученной из разных источников, оценивать эффективность процедур анализа проблем и принятия решений в профессиональной деятельности. УК-1.3. Владеет методами научного сбора, обработки и обобщения информации, практической работы с информационными источниками; методами системного подхода для решения поставленных задач.
УК-10. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	УК-10.1. Знает базовые принципы функционирования экономики; оценивает цели и механизмы государственной социально-экономической политики и ее влияния на субъекты экономики. УК-10.2. Умеет использовать методы экономического и финансового планирования для достижения поставленной цели. УК-10.3. Владеет финансовыми инструментами для управления личными финансами, контролирует собственные экономические и финансовые риски.
ОПК-1 Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической, организационной, управленческой, социологической и психологической теории, российского законодательства в части работы с персоналом при решении профессиональных задач	ОПК-1.1 Понимает основы экономической, организационной, управленческой, социологической и психологической наук в объеме, необходимом для успешного решения задач профессиональной деятельности. ОПК-1.2 Формулирует профессиональные задачи, используя категориальный аппарат экономической, организационной, управленческой, социологической и психологических наук. ОПК-1.3 Ориентируется в законодательных и иных правовых актах, регламентирующих сферу трудовых отношений, и применяет их при решении профессиональных задач.

ОПК-5 Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач	ОПК-5.1. Применяет современные информационные технологии и программные средства при решении задач управления персоналом. ОПК-5.2. Пользуется поисковыми системами и информационными ресурсами для мониторинга рынка труда и трудового законодательства Российской Федерации. ОПК-5.3. Владеет средствами программного обеспечения деятельности служб управления персоналом и конкретными программными продуктами.
--	---

№ п/п	Код компетенции	Наименование компетенции	Этапы формирования компетенций
1.	УК-1	Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	<i>1 Этап - Знать:</i> УК-1.1. - методики сбора, обработки и обобщения информации, методики системного подхода для решения поставленных задач. <i>2 Этап - Уметь:</i> УК-1.2. - анализировать и систематизировать разнородные данные; - осуществлять критический анализ и синтез информации, полученной из разных источников; - оценивать эффективность процедур анализа проблем и принятия решений в профессиональной деятельности. <i>3 Этап - Владеть:</i> УК-1.3. - методами научного сбора, обработки и обобщения информации; - практической работы с информационными источниками; - методами системного подхода для решения поставленных задач.
2.	УК-10	Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	<i>1 Этап - Знать:</i> УК-10.1. - базовые принципы функционирования экономики; - оценивает цели и механизмы государственной социально-экономической политики и ее влияния на субъекты экономики <i>2 Этап - Уметь:</i> УК-10.2. - использовать методы экономического и финансового планирования для достижения поставленной цели <i>3 Этап - Владеть:</i> УК-10.3.

			- финансовыми инструментами для управления личными финансами, контролирует собственные экономические и финансовые риски.
3.	ОПК-1	Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической, организационной, управленческой, социологической и психологической теории, российского законодательства в части работы с персоналом при решении профессиональных задач	<i>1 Этап - Знать:</i> ОПК-1.1 - основы экономической, организационной, управленческой, социологической и психологической наук в объеме, необходимом для успешного решения задач профессиональной деятельности. <i>2 Этап - Уметь:</i> ОПК-1.2 - формулировать профессиональные задачи, используя категориальный аппарат экономической, организационной, управленческой, социологической и психологических наук. <i>3 Этап - Владеть:</i> ОПК-1.3 – навыками ориентации в законодательных и иных правовых актах, регламентирующих сферу трудовых отношений, и применяет их при решении профессиональных задач.
4.	ОПК-5	Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач	<i>1 Этап - Знать:</i> ОПК-5.1. - современные информационные технологии и программные средства при решении задач управления персоналом <i>2 Этап - Уметь:</i> ОПК-5.2. - пользоваться поисковыми системами и информационными ресурсами для мониторинга рынка труда и трудового законодательства Российской Федерации <i>3 Этап - Владеть:</i> ОПК-5.3. - средствами программного обеспечения деятельности служб управления персоналом и конкретными программными продуктами

2. ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ, ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

№ п/п	Код компетенции	Наименование компетенции	Критерии оценивания компетенций на различных этапах формирования	Шкала оценивания
1.	УК-1	Способен осуществлять поиск,	<i>1 Этап - Знать:</i> УК-1.1. - методики сбора,	Критерии оценивания знаний на зачёте

		критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	обработки и обобщения информации, методики системного подхода для решения поставленных задач. <i>2 Этап - Уметь:</i> УК-1.2. - анализировать и систематизировать разнородные данные; - осуществлять критический анализ и синтез информации, полученной из разных источников; - оценивать эффективность процедур анализа проблем и принятия решений в профессиональной деятельности. <i>3 Этап - Владеть:</i> УК-1.3. - методами научного сбора, обработки и обобщения информации; - практической работы с информационными источниками; - методами системного подхода для решения поставленных задач.	ЗАЧЁТ 1. Глубокое и прочное усвоение программного материала. 2. Свободное владение понятийным аппаратом, умение использовать его в анализе экономических процессов и явлений; 3. Умение выявлять и объяснять функциональные связи и зависимости; 4. Знание формул, умение выявлять количественные зависимости, осуществление экономико-математические расчетов, построение графиков; 5. Иллюстрация теоретических положений примерами из реалий экономической жизни; 6. Выполнение практических заданий и самостоятельной работы за семестр; 7. Точность и обоснованность выводов; 8. Точные, полные и логичные ответы на дополнительные вопросы; 9. Умение логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь.
2.	УК-10	Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	<i>1 Этап - Знать:</i> УК-10.1. - базовые принципы функционирования экономики; - оценивает цели и механизмы государственной социально-экономической политики и ее влияния на субъекты экономики <i>2 Этап - Уметь:</i> УК-10.2. - использовать методы экономического и финансового планирования для	НЕЗАЧЁТ 1. Незнание значительной части программного материала; 2. Незнание основных терминов, классификаций; 3. Неумение выявлять количественные зависимости, незнание формул, неумение строить графики; 4. Неумение решать задачи по экономическим расчетам; 5. Неумение выделить главное, сделать выводы и обобщения; 6. Грубые ошибки при выполнении практического

			достижения поставленной цели 3 Этап - Владеть: УК-10.3. - финансовыми инструментами для управления личными финансами, контролирует собственные экономические и финансовые риски.	задания и самостоятельной работы; 7. Неправильные ответы на дополнительные вопросы. Критерии оценивания знаний на экзамене «ОТЛИЧНО» 1. Свободно владеет понятийным аппаратом, умеет использовать его в анализе экономических процессов и явлений. 2. Умеет выявлять и объяснять функциональные связи и зависимости. 3. Знает формулы, умеет выявлять количественные зависимости, осуществляет экономико-математические расчеты, строит графики. 4. Иллюстрирует теоретические положения примерами из реалий экономической жизни. «ХОРОШО» 1. Владеет понятийным аппаратом, но при использовании его допускает неточности. 2. Наличие незначительных ошибок в выявлении функциональных связей. 3. Наличие незначительных неточностей в формулах, графиках, расчетах. 4. Приводит примеры из учебной литературы. «УДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНО» 1. В основном знает содержание понятий, но допускает ошибки в их использовании. 2. Испытывает определенные затруднения при выявлении функциональных зависимостей. 3. Испытывает определенные затруднения в выявлении количественных зависимостей, наличие ошибок в формулах, расчетах,
3.	ОПК-1	Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической, организационной, управленческой, социологической и психологической наук в объеме, необходимом для успешного решения задач профессиональной деятельности. 2 Этап - Уметь: ОПК-1.2 - формулировать профессиональные задачи, используя категориальный аппарат экономической, организационной, управленческой, социологической и психологических наук. 3 Этап - Владеть: ОПК-1.3 – навыками ориентации в законодательных и иных правовых актах, регламентирующих сферу трудовых отношений, и применяет их при решении профессиональных задач.	1 Этап - Знать: ОПК-1.1 - основы экономической, организационной, управленческой, социологической и психологической наук в объеме, необходимом для успешного решения задач профессиональной деятельности. 2 Этап - Уметь: ОПК-1.2 - формулировать профессиональные задачи, используя категориальный аппарат экономической, организационной, управленческой, социологической и психологических наук. 3 Этап - Владеть: ОПК-1.3 – навыками ориентации в законодательных и иных правовых актах, регламентирующих сферу трудовых отношений, и применяет их при решении профессиональных задач.	4. Иллюстрирует теоретические положения примерами из реалий экономической жизни. «ХОРОШО» 1. Владеет понятийным аппаратом, но при использовании его допускает неточности. 2. Наличие незначительных ошибок в выявлении функциональных связей. 3. Наличие незначительных неточностей в формулах, графиках, расчетах. 4. Приводит примеры из учебной литературы. «УДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНО» 1. В основном знает содержание понятий, но допускает ошибки в их использовании. 2. Испытывает определенные затруднения при выявлении функциональных зависимостей. 3. Испытывает определенные затруднения в выявлении количественных зависимостей, наличие ошибок в формулах, расчетах,
4.	ОПК-5	Способен использовать	1 Этап - Знать: ОПК-5.1. - современные	количественных зависимостей, наличие ошибок в формулах, расчетах,

		современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач	информационные технологии и программные средства при решении задач управления персоналом <i>2 Этап - Уметь:</i> ОПК-5.2. - пользоваться поисковыми системами и информационными ресурсами для мониторинга рынка труда и трудового законодательства Российской Федерации <i>3 Этап - Владеть:</i> ОПК-5.3. - средствами программного обеспечения деятельности служб управления персоналом и конкретными программными продуктами	графиках. 4. Испытывает затруднения в приведении примеров. «НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНО» 1. Не владеет основными понятиями и категориями по предмету. 2. Не умеет выявлять функциональные связи и зависимости. 3. Не умеет выявлять количественные зависимости, не знает формул, не умеет строить графики. 4. Не может привести примеров.
--	--	---	---	---

3. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ ИЛИ ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1 ЭТАП – ЗНАТЬ

Подготовка докладов к практическим занятиям

РАЗДЕЛ I. МИКРОЭКОНОМИКА

Практические занятия по следующим темам

Тема 2. Основные проблемы экономической организации общества

1. Кривая производственных возможностей.
2. Альтернативные издержки (издержки отвергнутых возможностей). Закон возрастания альтернативной стоимости.
3. Практическое применение кривой производственных возможностей.

Тема 3. Институциональные основы рыночной экономики

1. Институты и их роль в экономике.
2. Экономическое и юридическое содержание собственности.
3. Типы, виды и формы экономической реализации отношений собственности.
4. Экономические и правовые аспекты собственности (право владения, пользования, управления и т.д.) собственность и хозяйствование: структура прав, передача прав, согласование обязанностей.
5. Экономическая система: сущность, признаки, виды.
6. Варианты и перспективы развития современной смешанной экономики.

Тема 4. Рыночная система и механизм ее функционирования

1. Спрос: закон спроса, неценовые факторы.

2. Предложение: закон предложения, неценовые факторы.
3. Эластичность спроса и предложения.
4. Рыночное равновесие. Выгоды рыночного обмена.
5. Применение теории спроса и предложения: анализ налогообложения и оценка последствий государственного контроля над ценами.

Тема 5. Производство и издержки

1. Понятие и виды издержек производства. Бухгалтерская и экономическая прибыль.
2. Производственная функция. Равновесие фирмы в теории производства.
3. Равновесие фирмы в краткосрочном и долгосрочном периоде.

Тема 6. Конкуренция и типы рыночных структур

1. Рынок совершенной конкуренции и его эффективность.
2. Равновесие фирмы в краткосрочном и долгосрочном периодах.
3. Возможные состояния фирмы в краткосрочном периоде.
4. Рынок несовершенной конкуренции.
5. Модели различных типов рынка: чистая монополия, олигополия, монополистическая конкуренция и монополия.

Тема 7. Рынки ресурсов (факторные рынки): труда, капитала, земли

1. Рынки факторов производства. Общая характеристика спроса и предложения на рынках ресурсов.
2. Конкурентный рынок, монополия на рынке труда, двусторонняя монополия.
3. Рынок капиталов: спрос и предложение, процентная ставка, оценка инвестиционных проектов, приведенная (дисконтированная) стоимость, внутренняя норма доходности.
4. Рынок земли: спрос и предложение, рента.

Тема 8. Государство как субъект экономики

1. Функции государства в современной смешанной экономике.
2. Проблема внешних эффектов и их государственное регулирование.
3. Государственная экономическая политика: определение, цели, виды, субъекты разработки и реализации.
4. Инструменты государственного регулирования экономики: прямые и косвенные.
5. Провалы государства.
6. Вызовы госрегулированию экономики в современных условиях.

РАЗДЕЛ II. МАКРОЭКОНОМИКА

Тема 1. Национальная экономика: основные результаты и показатели

1. Макроэкономические показатели: валовой внутренний продукт (производство, распределение и потребление), личный располагаемый доход, конечное потребление, модели потребления, сбережения, инвестиции (валовые и чистые); национальное богатство, отраслевая и секторальная структуры национальной экономики, межотраслевой баланс; теневая экономика.
2. ВВП и общественное благосостояние. ВВП и экономический рост.

Тема 2. Национальная экономика. Равновесие реального сектора

1. Равновесие совокупного спроса и совокупного предложения, модель «AD – AS».
2. Факторы, определяющие динамику совокупного спроса и совокупного предложения, неценовые факторы изменения совокупного спроса и совокупного предложения.
3. Шоки спроса и предложения. Эффект храповика.
4. Классическая модель макроэкономического равновесия.
5. Кейнсианская модель макроэкономического равновесия.
6. Разрыв инфляции и безработицы.
7. Мультипликатор автономных расходов.

Тема 3. Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция

1. Понятие безработицы, её определение и современное состояние.
2. Виды безработицы, её показатели.
3. Экономические издержки безработицы
4. Сущность, причины и измерение инфляции, виды инфляции.
5. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса на разных временных интервалах.
6. Политика занятости и антиинфляционная политика государства.

Тема 4. Фискальная (налогово-бюджетная) политика

1. Государственный бюджет и его структура.
2. Налоги: понятие, виды, функции. Кривая Лаффера.
3. Трансферты: понятие, виды, функции.
4. Подходы к балансированию бюджета.
5. Влияние фискальной политики на макроэкономическое равновесие.
6. Мультипликаторы госрасходов, налогов, трансфертов и сбалансированного бюджета.
7. Временные лаги фискальной политики. Политический цикл деловой активности.

Тема 5. Национальная экономика. Равновесие денежного сектора

1. Спрос и предложение денег.
2. Классическая и кейнсианская теория денег. Уравнение обмена.
3. Равновесие на денежном рынке.

Тема 6. Денежно-кредитная политика

1. Банковская система и ее структура.
2. Влияние банковской системы на предложение денег.
3. Мультипликаторы: денежной массы и денежной базы.
4. Денежно-кредитная политика: понятие, цели, трансмиссионный механизм и инструменты.
5. Экспансионистская и рестриктивная ДКП.
6. Современная ДКП Банка России.

РАЗДЕЛ III. ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ**Собеседование по теме 1.****«Предприятие и предпринимательство в рыночной экономике»**

1. Что представляет собой предприятие, в чем сущность предприятия? Какова его роль в развитии национальной экономики?
2. Формы экономической деятельности.
3. Какие основные нормативно-правовые акты регламентируют деятельность предприятия?
4. Классификация предприятий по различным критериям.
5. Какова роль среды функционирования предприятия? Условия и факторы внешней и внутренней среды предприятия.
6. Институты внешней среды, их характеристика.
7. Внутренняя среда организаций: цели, структура, задачи, технологии, персонал.
8. Виды экономической деятельности. Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД). Регистрация предприятий и организаций.
9. Основные признаки предприятия.
10. Специфика предпринимательства как вида деятельности и ресурса в цифровой экономике.
11. Как цифровизация изменила подходы к предпринимательской деятельности?
12. Основные организационно-правовые формы.
13. Основные типы предпринимательства в цифровой экономике.

Собеседование по теме 2.

«Производственная и организационная структура предприятия»

1. Как происходит организация производственного процесса?
2. Производство как объект управления.
3. Цели, задачи, процесс управления производством.
4. Типы и методы организации производства. Формы организации общественного производства.
5. Производственная структура предприятия: организационные типы построения производственной структуры управления, виды цехов, рабочее место, повышение эффективности производственной структуры управления предприятия.
6. Организационная структура: понятие и виды.

Собеседование по теме 3. «Основные фонды предприятия»

1. Рассмотреть основные фонды предприятия как экономическую категорию.
2. Типовая классификация основных средств.
3. Структура основных средств, понятие активной и пассивной частей.
4. Оценка основных средств предприятия. Виды оценок: натуральная и стоимостная. Назначение оценки.
5. Износ основных средств. Виды износа: физический и моральный. Факторы, влияющие на степень износа.
6. Понятие амортизации основных средств. Методы и порядок расчета сумм амортизации.
7. Эффективность использования основных средств: понятие, система показателей.

Собеседование по теме 4. «Оборотные фонды предприятия»

1. Рассмотреть оборотные средства предприятия как экономическую категорию.
2. Состав и классификация оборотных средств.
3. Структура оборотных средств. Определение потребности в оборотных средствах.
4. Расчет основных нормативов оборотных средств. Методы расчета: аналитический, коэффициентный, прямого счета.
5. Назовите основные показатели, характеризующие эффективность использования оборотных средств на предприятии.
6. Каковы основные мероприятия, способствующие ускорению оборачиваемости оборотных средств?

Собеседование по теме 5.

«Трудовые ресурсы и основные системы оплаты труда на предприятии»

1. Характеристика персонала на предприятии. Бизнес-информатика.
2. Структура персонала. Понятие профессии, специальности, квалификации.
3. Профессиональный и квалификационный состав персонала на предприятии.
4. Назовите основные формы и системы оплаты труда.
5. Характеристика основных элементов организации заработной платы на предприятии.
6. Рассмотреть производительность труда как экономическую категорию.
7. Охарактеризуйте систему показателей производительности труда: выработка и трудоемкость; методы расчета.
8. Каковы факторы изменения производительности труда?

Собеседование по теме 6. «Издержки и себестоимость»

1. Понятие, структура, состав и классификация затрат, входящих в себестоимость продукции.
2. Накладные расходы.

3. Себестоимость по экономическим элементам и по статьям калькуляции.
4. Виды себестоимости: цеховая, производственная и полная коммерческая себестоимость.
5. Калькуляция себестоимости
6. Полная и сокращенная номенклатура калькуляционных статей.
7. Способы переноса накладных расходов на себестоимость продукции (котловой, «директ-костинг» и пр.).
8. Метод «стандарт-кост» при расчете себестоимости продукции.
9. Пути снижения затрат на производство и реализацию готовой продукции.

Собеседование по теме 7. «Доход, прибыль и рентабельность»

1. Рассмотреть понятие и виды доходов предприятия (доходы от реализации и внереализационные доходы).
2. Каков порядок признания доходов при методе начисления и кассовом методе?
3. Рассмотреть понятие прибыли предприятия и механизм ее формирования. Механизм распределения прибыли.
4. Формирование прибыли и ее виды
5. Показатели рентабельности и их характеристика

Собеседование по теме 8. «Ценообразование»

1. Сущность и основные функции цены
2. Виды цен и система цен.
3. Факторы, влияющие на уровень.
4. Перечислить и охарактеризовать этапы ценообразования.
5. Методы расчета цены: средние издержки плюс прибыль, целевой прибыли, уникальности товара.

2 ЭТАП – УМЕТЬ

Задачи для самостоятельного решения

РАЗДЕЛ I. МИКРОЭКОНОМИКА

Тема 2. Основные проблемы экономической организации общества

1. Альтернативные возможности выпуска товаров на предприятиях, входящих в объединение, представлены в таблице 1 (производство в тысячах единиц):

Таблица 1. Альтернативные возможности выпуска товаров на предприятиях

Вид товара	Предприятие				
	1	2	3	4	5
Стол	4	5	6	10	12
Стул	14	12	9	7	8

Требуется произвести 24 тысячи столов.

Как распределить заказ между предприятиями, чтобы добиться при этом максимального выпуска стульев? Сколько стульев будет выпущено?

2. «Задача из начала 2000-х» (с историческим подтекстом). Программист Петрова зарабатывает в час 10 рублей. Ее мать на пенсии. В магазине за говядиной по 8 руб. за килограмм нужно стоять час, за говядиной по 12 руб. за килограмм очереди нет. При каком объеме покупок рационально приобретение более дешевой говядины для программиста Петровой? Для ее матери?

Тема 4. Рыночная система и механизм ее функционирования

1. Кривая спроса на рюкзаки в небольшом городе описывается следующим уравнением: $Q_d = 600 - 2P$, кривая предложения: $Q_s = 300 + 4P$. Каковы равновесная цена и равновесный объем товара? Предположим, что цена установлена правительством на уровне 100 руб. за рюкзак. Определите тип ценовой политики правительства и уровень государственных расходов по фиксации рынка в данном состоянии.

2. В результате повышения цены товара с 5 до 6 рублей объем спроса на него сократился с 9 млн. шт. до 7 млн. шт. Общий уровень цен не изменился. Определите коэффициент ценовой эластичности спроса. Сделайте вывод об эластичности спроса. Укажите, какие еще виды эластичности спроса вы знаете (с использованием формул и различных значений данного показателя).

3. Спрос и предложение некоторого товара описываются уравнениями: $Q_d = 2500 - 200P$, $Q_s = 1000 + 100P$. Найдите параметры равновесия на данном рынке. Государство установило цену на данный товар на уровне 7 ден. ед. Какой тип ценовой политики проводило государство? Каков уровень государственных расходов на поддержание рынка в данном состоянии?

4. Для стимулирования сбыта своей продукции фирма «IBS» объявила о временном снижении цен на одну из моделей компьютера с 1000 до 800 долл. В результате за следующий месяц фирма продала в два раза больше компьютеров, чем обычно.

а) Как изменилась выручка фирмы?

б) Рассчитайте коэффициент точечной эластичности (по формуле, используемой в определении) и сделайте вывод о характере спроса на данную модель компьютера.

5. Определить точечную эластичность спроса, если при снижении цены на 10 % выручка увеличилась на 8 %.

Тема 5. Производство и издержки

1. Николай работал механизатором в совхозе «Ручьи» и зарабатывал 12 тыс. руб. в год. Решив стать фермером, он разработал бизнес-план, по которому первоначальный капитал формируется за счет личных сбережений в размере 10 тыс. руб. и займа в Сбербанке на сумму 12 тыс. руб. под 40% годовых. В первый год выручка новоиспеченного фермера должна составлять, согласно бизнес-плану, 31 тыс. руб. Затраты Николая на сырье, материалы, заработную плату всех занятых, кроме себя самого, аренду техники и помещений планируются в сумме 13 тыс. руб.

Какую экономическую прибыль планирует получить Николай от фермерского труда за этот год, если наибольший процент по депозитам составляет 30 %. Целесообразно ли Николаю становиться фермером?

2. Фирма производит 100 тыс. единиц продукции по 20 долл. За единицу. Затраты на покупку сырья составили 400 тыс. долл., зарплата наемных работников – 400 тыс. долл., оплата энергоресурсов – 100 тыс. долл., амортизация – 200 тыс. долл., зарплата управляющих – 300 тыс. долл., выплата процента на заемные средства – 100 тыс. долл. Свой риск предприятие оценивает в 300 тыс. долл. Определите средние переменные, средние постоянные и общие издержки; общую выручку; экономическую прибыль.

3. В таблице показана зависимость общих издержек предприятия от объема выпуска. Рассчитать для каждого объема производства: общие постоянные издержки, общие переменные издержки, предельные издержки, средние общие издержки, средние постоянные и средние переменные издержки.

Таблица 2. Зависимость общих издержек предприятия от объема выпуска

Выпуск в единицу времени (шт.)	Общие издержки (ТС) (руб.)
0	50
1	90
2	120
3	145

4	180
5	235
6	325

Тема 6. Конкуренция и типы рыночных структур

1. Объем выпуска фирмы в условиях совершенной конкуренции – 1000 ед. товара, цена товара – 80 руб., средние переменные издержки при выпуске 1000 ед. товара составляют 25 руб., общие постоянные издержки – 5000 руб. Найдите прибыль фирмы.

2. В таблице 4 приведены данные о рыночном спросе на продукцию фирмы-монополиста, а также зависимость общих издержек монополиста от объема выпуска. Какой объем производства установит монополист? При какой цене? Каковы его средние издержки при данном объеме? Какова будет его прибыль?

Таблица 3. Данные об общих издержках, спросе и объеме выпуска монополиста

Р (ден. ед.)	Объем спроса (тыс. шт.)	ТС (ден. ед.)
20	0	2
18	1	18
16	2	26
14	3	36
12	4	48
10	5	62

Тема 7. Рынки ресурсов (факторные рынки): труда, капитала, земли

1. Комбинация объема использования труда и выпуска фирмы, действующей на конкурентном рынке, приведены в таблице 5:

Таблица 4. Комбинация объема использования труда и выпуска фирмы

Q_L (тыс. чел.)	10	15	20	25	30	35
Q (тыс. шт.)	800	1600	2600	3350	3850	4100

Фирма продает готовую продукцию по цене 2 долл. за штуку. Постройте отраслевую функцию спроса на труд, если в отрасли действует 10 фирм с одинаковой производственной функцией.

2. Рыночный спрос на труд описывается формулой: $L=70-w$, где L – объем использованного труда, тыс. чел.-час, w – ставка заработной платы, долл. за час. Рыночное предложение труда описывается формулой $L = 4w-30$ / Государство устанавливает уровень минимальной заработной платы 30 долл. за час. Определите влияние этой меры на состояние рынка труда (вызовет ли она безработицу, и если да, то какого масштаба).

3. Предположим, что участок земли продается по цене 50 тыс. долл. Вы оцениваете, что можете сдавать землю в аренду из расчета 4 тыс. долл. ренты в год. Земля будет приносить доход Вам и Вашим потомкам всегда. Считая, что средняя ставка ссудного процента 10 % в год и Вы пытаетесь получить максимально высокий доход на Ваши 5 тыс. долл., купите ли Вы эту землю?

4. Представлен инвестиционный проект, в соответствии с которым инвестиции осуществляются в течение двух лет: 1 млн. долл. в первый год и 1,4 млн. долл. – во

второй. Проект сулит ежегодные прибыли в течение 400 тыс. руб. в течение восьми лет. Стоит ли осуществлять инвестиции, если учетная ставка процента равна 10 %?

5. Определите реальную ставку процента, если темп инфляции равен 15 %, а ставка процента по банковским вкладам составляет 17 %.

РАЗДЕЛ II. МАКРОЭКОНОМИКА

Тема 1. Национальная экономика: основные результаты и показатели

1. В таблице 1 приведены условные данные о значении некоторых макроэкономических показателей в национальной экономике.

Таблица 1. Условные данные о значении некоторых макроэкономических показателей

Валовой внутренний продукт	7888
Амортизационные отчисления	538
Нераспределенная прибыль корпораций	350
Взносы на социальное страхование	385
Трансфертные платежи государства частным лицам	540
Налоги на прибыль корпораций	145
Подоходные налоги с граждан	685
Косвенные налоги на бизнес	440

На основании этих показателей рассчитайте:

- 1) чистый национальный продукт страны;
- 2) произведенный в стране национальный доход;
- 3) личный располагаемый доход населения.

2. Известны следующие данные о поступлениях денежных средств в бюджеты различных субъектов национальной экономики и их расходах:

Домохозяйства

заработная плата — 1600; трансфертные платежи — 300; прямые налоги — 200; расходы на потребление — 1200.

Фирмы

амортизация — 400; нераспределенная прибыль — 100; прямые налоги — 200.

Государство

государственные закупки — 600.

Определите:

- 1) сбережения домохозяйств;
- 2) национальный доход страны;
- 3) объем чистых инвестиций фирм;
- 4) валовой внутренний продукт.

3. Определите ВВП (млрд. руб.) на основании следующих данных наиболее подходящим способом (таблица 2).

Таблица 2. Данные для расчета ВВП

Параметр	Значение	Параметры	Значение
Заработная плата	10500	Амортизация	800
Импорт	1500	Экспорт	1000
Закупки правительства	5100	Личные потребительские расходы	8000
Процент за кредит	200	Чистые внутренние инвестиции	4200
Трансферты	3200		

4. Далее представлены данные, характеризующие величину номинального ВВП США за 2 года

Таблица 3. Данные для расчета ВВП

Год	Ном. ВВП (млрд. долл.)	Дефлятор ВВП (%)
1933	56	91
1939	91	100

Как изменился уровень цен (в процентном выражении) за этот период? Рассчитайте реальный ВВП для каждого года. Укажите, что ВЫ делаете с показателем номинального ВВП в данном случае: инфлируете или дефлируете? Почему в данный момент наиболее актуален показатель ВВП?

Тема 2. Национальная экономика. Равновесие реального сектора

1. Экономика описана следующими данными:

$$Y = C + I$$

$$C = 100 + 0,8 Y$$

$$I = 50 \text{ ден. ед.}$$

Определите:

- 1) равновесный уровень дохода;
- 2) равновесный уровень сбережений и потребления;
- 3) если равновесный объем выпуска будет равен 800, то каков незапланированный прирост товарно-материальных запасов?

4) если автономные инвестиции возрастут до 100, то как изменится равновесный уровень выпуска?

2. Равновесный объем реального национального дохода в стране с открытой экономикой составил 6000 ед. При этом население уплачивало подоходный налог в размере 500 ед. и получало 200 ед. из государственного бюджета в форме трансфертных платежей. Величина чистых инвестиций была равна 1200 ед., сбережения государства достигали объема 100 ед., а чистый экспорт составлял 90 ед.

Какой объем потребительских расходов домохозяйств позволил обеспечить равновесие кругооборота в экономике?

3. На основании имеющейся информации (таблица 4) подсчитайте: MPC, MPS, APC, APS.

Таблица 4. Данные для расчета

Реальный НД (Y)	Объем потребления (C)
100	92
120	108
140	124

Определите изменение национального дохода, вызванный увеличением государственных расходов в экономике на 10 ден.ед.

Тема 3. Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция

1. Население страны – 100 млн. человек. Численность занятых – 50% от всего населения. В качестве безработных зарегистрировано 8% от занятых. Численность нетрудоспособных и обучающихся с отрывом от производства – 36 млн. человек. Численность неработающих и нежелающих работать – 36 млн. человек. Определить уровень безработицы?

2. Естественный уровень безработицы в текущем году составил 6%, фактический – 10%.

1) определите величину относительного отставания фактического ВВП от потенциального при условии, что коэффициент чувствительности ВВП к динамике циклической безработицы равен 2;

2) если фактический объем выпуска в том же году составил 600 млрд. долларов, то каковы потери ВВП, вызванные циклической безработицей?

3. Имеются следующие данные о динамике уровня цен (таблица 5).

Таблица 5. Данные о динамике уровня цен

Годы	Индекс потребительских цен
1991	400
1992	440
1993	462
1994	462

Рассчитайте темп инфляции (где это возможно) для каждого года по сравнению с предыдущим.

4. Изобразите графически инфляцию спроса и инфляцию издержек?

Тема 4. Фискальная (налогово-бюджетная) политика

1. В прошлом году гражданин Канарейкин заработал 60 тыс. рублей, гражданин Сидоров – 80 тыс. рублей, госпожа Канарейкина 100 тыс. рублей. Каждый из них заплатил специальный налог в размере 1 тыс. рублей. Как называется подобная система налогообложения?

2. Какой из способов финансирования бюджетного дефицита считается наименее инфляционным? Почему?

3. В 60-70-х годах в Швеции возникло довольно странное явление: наиболее квалифицированные работники различных профессий, имея законодательно установленный четырехнедельный оплачиваемый отпуск, стали брать один месяц отпуска за свой счет, теряя при этом оплату труда за один месяц. С чем, на ваш взгляд, связана подобная ситуация?

4. Правительство предполагает увеличить госрасходы на 15 млрд. руб. в экономике с полной занятостью ресурсов. Равновесный уровень дохода составляет 500 млрд. руб., $MPC=0,75$, чистые налоговые поступления в госбюджет автономны. На сколько необходимо увеличить чистые налоговые поступления в бюджет для того, чтобы избежать избыточного роста совокупного спроса и поддержать стабильность уровня цен?

5. Дана функция потребления: $C = 100 + 0,9 Y$, уровень инвестиций составляет $I=50$. Определите равновесный уровень дохода. Известно, что национальный доход при полной занятости составляет 1200 млрд. долл. В каком разрыве оказалась экономика (сравнить AD и AS). Какую политику должно проводить государство? Почему? На какую величину должны измениться расходы государства, чтобы ликвидировать данный разрыв?

Тема 5. Национальная экономика. Равновесие денежного сектора

1. Реальный объем производства составляет 640 млрд. рублей, а скорость обращения денег равна 4. Какой в этом случае будет масса реальных денег в экономике?

2. Коэффициент депонирования – 10 %, величина депозитов – 100 млн. руб.

Чему равно предложение денег?

3. Предложение денег в экономике увеличилось на 40 млрд. руб. Известно, что увеличение денежной массы на 20 млрд. снижает ставку процента на один пункт, а каждый дополнительный процентный пункт снижения ставки стимулирует дополнительные инвестиционные расходы в 30 млрд. руб. мультипликатор расходов равен 2,5. Как изменится реальный ВВП? (Уровень безработицы такой, что увеличение совокупного спроса не вызывает роста цен).

Тема 6. Денежно-кредитная политика

1. При увеличении нормы обязательных резервов с 20 до 30 % оказалось, что система коммерческих банков испытывает нехватку резервов в размере 60 млн. руб. Если сумму резервов увеличить невозможно, насколько следует сократить денежную массу?

2. Банковский мультипликатор равен 4. Максимальное дополнительное количество денег, которое может «создать» банковская система, - 40 млрд. руб. Найдите норму обязательных резервов и сумму, которую банки использовали для выдачи ссуд.

РАЗДЕЛ III. ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ

Решение открытых задач по экономике организации

Задача 1. Расчет фондоотдачи и фондоемкости основных фондов

На предприятии на начало года ОПФ составляли 17650 тыс. руб. В течение года осуществлялся ввод и вывод ОПФ соответственно: 1 марта – 150 тыс. и 6 тыс. руб., 1 мая – 100 тыс. и 8 тыс. руб., 1 сентября – 78 тыс. и 14 тыс. руб., 1 декабря – 36 тыс. и 30 тыс. руб. Объем товарной продукции за год составил 8768 тыс. руб.

Определите фондоотдачу и фондоемкость.

Задача 2. Загрузка используемого оборудования

В наличии имеется 700 ед. оборудования, из которых в первую смену работало 640, во вторую – 600. Продолжительность смены 8 ч. Рассчитайте степень загрузки используемого оборудования и коэффициент сменного режима времени работы оборудования.

Задача 3. Высвобождение оборотных средств

Фирма реализовала продукцию в отчетном квартале на 800 тыс. руб. при средних остатках оборотных средств 200 тыс. руб.

Определите ускорение оборачиваемости оборотных средств в днях и их высвобождение за счет изменения коэффициента оборачиваемости в планируемом квартале, если объем реализованной продукции возрастает на 8% при неизменной сумме оборотных средств.

Задача 4. Показатели производительности труда.

Плановая численность работающих – 2000 человек, в том числе основных рабочих – 1000 человек, вспомогательных рабочих – 520 человек. Фактическая численность работающих составила 2040 человек, в том числе основных рабочих – 1160 человек, вспомогательных – 560 человек. Объем валовой продукции по плану – 40 млн. руб., фактически – 44 млн.

Определите выполнение плана по производительности труда и резервы роста производительности труда.

Задача 5. Труд и заработная плата. Формы и системы оплаты труда.

Рабочий-сдельщик выполнил норму выработки продукции на 120%. Его заработок по прямым сдельным расценкам составил 1600 руб. на норму выработки. По внутривозвратному положению сдельные расценки за продукцию, выработанную сверх нормы до 110%, повышаются в 1,15 раза, от 110 до 120% - в 1,3 раза.

Определите полный заработок рабочего.

Задание на структурирование информации в табличном виде

В начале работы с таблицей необходимо внимательно изучить ее содержание. Заполнение таблицы осуществляется с помощью основной и дополнительной литературы по дисциплине «Цифровая экономика». Таблица может быть заполнена в письменном или печатном формате.

«Организационно-правовые формы хозяйственной деятельности»

Таблица 1. Характеристика организационно-правовых форм деятельности

Наименование формы	Отличительные особенности

«Формирование цены на товар при наличии посредников между производителем и розничной торговлей»

Таблица 2. Факторы формирования цены на товар

Наименование факторов	Содержание

«Износ основных фондов предприятия»

Подготовка вопросов для практического задания на основе изучения основной и дополнительной литературы. Выполнение дополнительного задания по теме.

Таблица 3. Анализ методов начисления амортизации

Наименование метода	Сущность метода

«Прогнозирование и планирование деятельности организации»

Подготовка вопросов для практического задания на основе изучения основной и дополнительной литературы. Выполнение домашнего задания по теме.

Таблица 4. Прогнозирование и планирование деятельности организации

Наименование направлений деятельности	Содержание

«Производственная программа организации, методы её обоснования»

Формирование производственной программы по номенклатуре, ассортименту, качеству продукции (услуг, работ), основным производственным фондам, эффективному годовому фонду времени и размерам производственных площадей.

Таблица 5 Формирование производственной программы

Наименование показателей деятельности	Содержание программы

«Трудовые ресурсы и основные системы оплаты труда на предприятии»

Таблица 6. Показатели движения кадров

Наименование показателей	Содержание

Создание презентации по заданной теме

Мультимедийные презентации используются для того, чтобы обучающийся смог наглядно продемонстрировать визуальные (табличные, графические) материалы, освоенные в ходе самостоятельной и практической работы по определенной теме.

Темы для создания презентаций:

Структура предпринимательских правоотношений

Субъекты предпринимательской деятельности, их признаки

Формы собственности в Российской Федерации
 Экономические законы
 Позитивный и нормативный анализ
 Экономический и юридический аспекты категории собственности
 Место предприятия в национальной экономике
 Инвестирование и управление проектами нововведений на предприятии
 Формы и системы оплаты труда
 Основные и оборотные средства предприятия
 Затраты на производство и реализацию продукции
 Товарный ассортимент и товарная номенклатура
 Финансовые результаты деятельности предприятия

Общие требования к презентации:

Презентация не должна быть меньше 10 слайдов.

Первый слайд – титульный лист, на котором обязательно должны быть представлены: тема; фамилия, имя, автора, номер учебной группы;

Второй слайд – содержание, где представлены основные вопросы, разобранные в ходе изучения темы. Желательно, чтобы из содержания по гиперссылке можно было перейти на необходимую страницу и вернуться вновь на содержание.

В структуре презентации необходимо использовать: графическую и анимационную информацию: схемы, таблицы, диаграммы и т.д.

Последний слайд демонстрирует список ссылок на используемые информационные ресурсы.

3 ЭТАП – ВЛАДЕТЬ

Раздел I. Микроэкономика

Вопросы к зачету

1. Предмет экономической теории, ее функции и связь с другими науками. Экономическая теория и экономическая политика.
2. Методология экономической науки. Принципы экономического анализа. Экономические модели.
3. Потребности и общественное производство. Экономические блага. Производственные ресурсы и их ограниченность.
4. Экономический выбор. Кривая производственных возможностей. Альтернативные издержки и закономерности их изменения.
5. Экономическая система и ее структура. Модели экономических систем.
6. Субъекты рыночной системы хозяйствования и их характеристика. Кругооборот ресурсов, продуктов и доходов.
7. Сущность рынка и его виды. Функции рынка.
8. Спрос и закономерности его изменения. Эластичность спроса.
9. Предложение и его роль в рыночном механизме. Эластичность предложения.
10. Рыночное равновесие и равновесная цена. Факторы, нарушающие рыночное равновесие и механизм его восстановления.
11. Административный контроль над ценами и рыночный механизм.
12. Производство в краткосрочном периоде. Закон убывающей предельной производительности.
13. Производственная стратегия фирмы в долгосрочном периоде. Эффект масштаба производства и структура отрасли.
14. Понятие издержек производства. Бухгалтерские экономические и невозвратные издержки. Экономическая прибыль.

15. Издержки фирмы в краткосрочном и долгосрочном периодах, взаимосвязь между ними.
16. Затраты и выпуск. Критерий производственного оптимума фирмы.
17. Конкуренция как форма рыночного контроля. Понятие рыночной структуры и ее типы.
18. Фирма и отрасль в условиях совершенной конкуренции.
19. Особенности определения цены и объема производства на монополистическом рынке. Ценовая дискриминация.
20. Закономерности формирования спроса на экономические ресурсы.
21. Рынок труда и закономерности его функционирования.
22. Рынок капитала и инвестиции. Принципы принятия инвестиционных решений.
23. Рынок земли. Земельная рента. Цена земли.
24. Рынок и государство. Экономические функции государства и способы их реализации.

Раздел II. Макроэкономика

1. Предмет и методы макроэкономики
2. Финансовые потоки в макроэкономике.
3. Основные макроэкономические тождества
4. ВВП – понятие, измерение и методы расчета.
5. Расчет ВВП по потоку расходов.
6. Расчет ВВП по потоку доходов.
7. Другие показатели национальных счетов.
8. Реальный, номинальный, потенциальный ВВП.
9. Совокупный спрос и факторы его определяющие.
10. Совокупное предложение и факторы его определяющие.
11. Макро – экономическое равновесие модель «AD – AS»
12. Классическая модель макро – экономического равновесия.
13. Сбережение и потребление как факторы национального производства.
14. Инвестиции как фактор национального производства.
15. Методы определения равновесного уровня производства в модели Кейнса.
16. Теория мультипликатора.
17. Налоговая система, понятие, функции налогов.
18. Налоговая политика, цели и механизм реализации, понятие дискреционной, недискреционной налоговой политики.
19. Проблемы реализации налогово-бюджетной политики.
20. Понятие денег, виды и их функции.
21. Основные теории спроса на деньги.
22. Современная теория спроса на деньги.
23. Предложение денег. Равновесие на денежном рынке.
24. Банковская система, роль центрального банка, коммерческие банки, виды банков, банковские операции.
25. Роль банков в экономике. Как банки делают деньги в условиях двух уровневой банковской системы.
26. Понятие денежно – кредитной политики, конечные и промежуточные цели ДКП. Общая характеристика инструментов ДКП.
27. Основные инструменты ДКП, их эффективность, достоинства и недостатки.
28. Механизм реализации ДКП. Проблемы реализации ДКП.
29. Сравнительная эффективность налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики.
30. Цикличность как форма экономического развития.
31. Инфляция: понятие, виды, измерение.
32. Безработица: понятие, виды, измерение.

33. Государственная политика занятости
34. Антиинфляционная политика государства.
35. Взаимосвязь безработицы и инфляции. Кривая Филлипса и ее модификации.
36. Государственный бюджет, бюджетный дефицит, государственный долг.
37. Проблема и показатели социального неравенства.

Раздел III. Экономика организации

Вопросы к экзамену

1. Сущность предприятия и формы экономической деятельности. Предприятие и предпринимательство.
2. Типы предприятий. Группировка предприятий по различным критериям (признакам). Характеристика типов предприятий с позиции Гражданского кодекса РФ.
3. Крупные и малые предприятия в современных рыночных условиях.
4. Основные средства как экономическая категория. Производственные и непроизводственные основные средства. Активная и пассивная части основных средств. Структура основных средств и факторы, влияющие на ее формирование.
5. Оценка основных средств предприятия. Виды оценок: первоначальная, восстановительная, остаточная и среднегодовая стоимости.
6. Износ основных средств предприятия. Виды износа: физический и моральный. Амортизация основных средств. Методы расчета амортизации: линейный и нелинейный.
8. Эффективность использования основных средств. Система общих и частных показателей использования основных средств. Факторы повышения эффективности использования основных средств.
9. Оборотные средства предприятия и их структура. Характеристика основных элементов оборотных средств и направления улучшения их использования.
10. Производственные запасы на предприятии и их нормирование. Текущий и страховой запасы на предприятии.
11. Трудовой потенциал предприятия. Персонал предприятия: состав и структура.
12. Производительность труда и методы ее измерения. Показатели выработки и трудоемкости.
13. Факторы роста производительности труда на предприятии.
14. Организация оплаты труда на предприятии. Формы и системы оплаты труда работников предприятия.
15. Себестоимость как экономическая категория. Состав затрат на производство и реализацию продукции.
16. Классификация затрат на производство и реализацию продукции для целей планирования, калькулирования, учета и анализа себестоимости продукции.
17. Калькуляция и ее назначение. Группировка затрат на производство продукции по калькуляционным статьям затрат.
18. Смета затрат на производство, ее состав и назначение.
19. Цена как важнейший экономический инструмент управления экономикой. Основные факторы, влияющие на цену конкретного товара.
20. Финансовые результаты деятельности предприятия. Доходы предприятия. Прибыль как основной показатель экономической эффективности деятельности предприятия. Направления использования прибыли.
21. Понятие организации производства: принципы, типы, методы.
22. Производственная структура предприятия: понятие, типы.
23. Характеристика основных типов организационных структур управления на предприятии.

Тест для самоконтроля (примерные вопросы итогового тестирования)

Раздел 1. «Микроэкономика»

1. Наука о хозяйственном поведении людей и хозяйственной жизни общества – это:
Верно: экономика
Неверно: финансовый анализ
Неверно: экономическая география
Неверно: экономическая политика
2. Раздел экономической науки, который изучает поведение отдельных хозяйствующих субъектов и локальные рынки:
Неверно: макроэкономика
Неверно: мезоэкономика
Верно: микроэкономика
Неверно: метаэкономика
3. Раздел экономической науки, который изучает экономику страны как единое целое:
Верно: макроэкономика
Неверно: мезоэкономика
Неверно: микроэкономика
Неверно: метаэкономика
4. Раздел экономической науки, который изучает экономику отдельных территорий (регионов) и крупных народнохозяйственных комплексов:
Неверно: макроэкономика
Верно: мезоэкономика
Неверно: микроэкономика
Неверно: метаэкономика
5. Раздел экономической науки, который изучает экономику мирового хозяйства
Неверно: макроэкономика
Неверно: мезоэкономика
Неверно: микроэкономика
Верно: метаэкономика
6. Непрерывное повторение процесса производства – это:
Неверно: экономический рост
Неверно: стагнация
Неверно: экономический цикл
Верно: воспроизводство
7. Процесс создания материальных и нематериальных благ – это:
Верно: производство
Неверно: распределение
Неверно: обмен
Неверно: потребление
8. Установление пропорций, в которых произведенный продукт может быть потреблен различными категориями потребителей – это:
Неверно: производство
Верно: распределение
Неверно: обмен
Неверно: потребление
9. Процесс движения продукта к потребителям, осуществляемый на определенных условиях – это:
Неверно: производство
Неверно: распределение
Верно: обмен
Неверно: потребление
10. Процесс использования произведенного продукта для удовлетворения потребностей – это:
Неверно: производство

Неверно: распределение

Неверно: обмен

Верно: потребление

11. Средство удовлетворения потребностей – это:

Верно: благо

Неверно: товар

Неверно: продукт

Неверно: ресурс

12. Продукт, предназначенный для обмена – это:

Неверно: благо

Неверно: товар

Верно: продукт

Неверно: ресурс

13. Потребности изменяются количественно и качественно по мере развития человеческой цивилизации и жизни отдельного человека – суть закона:

Неверно: убывающей предельной полезности

Неверно: возрастающих альтернативных издержек

Верно: возвышения потребностей

Неверно: убывающей предельной производительности

14. Земля, сырье, капитал, информация относятся к следующему виду ресурсов:

Верно: материальные

Неверно: людские

15. Труд и предпринимательская способность относятся к следующему виду ресурсов:

Неверно: материальные

Верно: людские

16. Солнечная энергия относится к следующему типу ресурсов:

Верно: свободные

Неверно: экономические

17. Станки, машины и оборудование относятся к следующему типу ресурсов:

Неверно: свободные

Верно: экономические

18. Проблему экономического выбора иллюстрирует следующая модель:

Верно: кривая производственных возможностей

Неверно: кривая спроса

Неверно: кривая предложения

Неверно: кривая безразличия

19. Производство в каждой точке КПВ:

Неверно: неэффективно

Верно: эффективно

20. То количество одного продукта, от которого приходится отказаться ради производства другого продукта – это:

Неверно: экономические потери

Неверно: невозвратные издержки

Верно: альтернативные издержки

Неверно: транзакционные издержки

21. Если экономика находится на пределе своих производственных возможностей, то увеличение производства одного продукта сопровождается жертвованием все возрастающим количеством другого продукта – суть закона:

Неверно: убывающей предельной полезности

Верно: возрастающих альтернативных издержек

Неверно: возвышения потребностей

Неверно: убывающей предельной производительности

22. Соединение производства и потребления через обмен:

Верно: рынок

Неверно: конъюнктура

Неверно: трансмиссионный механизм

Неверно: «невидимая рука»

23. Что НЕ ОТНОСИТСЯ к объектам рынка?

Неверно: материальные и нематериальные блага и услуги

Неверно: факторы производства

Верно: домашние хозяйства

Неверно: технические новшества и идеи

24. Что НЕ ОТНОСИТСЯ к субъектам рыночных отношений?

Неверно: домашние хозяйства

Верно: ресурсы

Неверно: бизнес

25. «Рынок выступает посредником между производителями и потребителями, позволяя им найти наиболее выгодный вариант купли-продажи» - суть следующей функции рынка

Верно: посредническая

Неверно: ценообразующая

Неверно: регулирующая

Неверно: информационная

26. «В результате взаимодействия производителей и потребителей, предложения и спроса на товары и услуги на рынке формируется цена» - суть следующей функции рынка:

Неверно: посредническая

Верно: ценообразующая

Неверно: регулирующая

Неверно: информационная

27. «Постоянные колебания цен не только информируют о состоянии дел, но и регулируют хозяйственную деятельность» - суть следующей функции рынка

Неверно: посредническая

Неверно: ценообразующая

Верно: регулирующая

Неверно: информационная

28. «Постоянно изменяющиеся цены на продукты и ресурсы дают объективную информацию о потребном количестве, ассортименте, качестве благ, поставляемых на рынки» - суть следующей функции рынка

Неверно: посредническая

Неверно: ценообразующая

Неверно: регулирующая

Верно: информационная

29. «Используя инструмент конкуренции, рынок очищает экономику от неэффективных предприятий и потребителей» - суть следующей функции рынка

Верно: санирующая

Неверно: ценообразующая

Неверно: регулирующая

Неверно: информационная

30. Желание и возможность потребителя купить определенный товар по определенной цене в определенное время и на определенном рынке – это:

Верно: спрос

Неверно: объем спроса

31. Количество товара, которое купят по данной цене – это:

Неверно: спрос

Верно: объем спроса

32. «С каждой последующей единицей товара потребитель получает все меньшее удовлетворение, то есть согласится покупать дополнительные единицы только при условии снижения их цены» - содержание:

Неверно: эффекта дохода

Неверно: эффекта замещения

Верно: принципа убывающей предельной отдачи

Неверно: закона убывающей предельной производительности

33. «При более низкой цене человек может позволить себе купить больше единиц данного продукта, не отказываясь от приобретения альтернативных товаров» - содержание:

Верно: эффекта дохода

Неверно: эффекта замещения

Неверно: принципа убывающей предельной отдачи

Неверно: закона убывающей предельной производительности

34. «При росте цен потребители стремятся покупать более дешевые товары, отказываясь от приобретения более дорогих» - содержание:

Неверно: эффекта дохода

Верно: эффекта замещения

Неверно: принципа убывающей предельной отдачи

Неверно: закона убывающей предельной производительности

35. Какой из факторов НЕ ОТНОСИТСЯ к неценовым детерминантам спроса?

Неверно: вкусы и предпочтения потребителей

Неверно: ожидания потребителей

Неверно: доход покупателей

Верно: цены на ресурсы

36. Если цена на один из товаров-заменителей вырастет, спрос на другой:

Верно: увеличится

Неверно: упадет

Неверно: не изменится

37. Если цена на один из взаимодополняющих товаров упадет, спрос на другой:

Верно: увеличится

Неверно: упадет

Неверно: не изменится

38. К исключениям из закона спроса НЕ ОТНОСИТСЯ спроса на

Неверно: высшие товары

Неверно: низшие товары

Неверно: товары первой необходимости

Верно: спрос на нормальные товары

39. «При прочих равных условиях рост цены ведет к падению объема спроса, и наоборот» - содержание закона:

Неверно: убывающей предельной полезности

Неверно: возрастающих альтернативных издержек

Верно: спроса

Неверно: убывающей предельной производительности

40. Желание и возможность продавца продать определенный товар по определенной цене в определенное время и на определенном рынке – это:

Верно: предложение

Неверно: объем предложения

41. Количество товара, которое продадут по данной цене – это:

Неверно: предложение

Верно: объем предложения

42. «При прочих равных условиях рост цены ведет к увеличению объема предложения, и наоборот» - содержание закона

Верно: предложения

Неверно: спроса

Неверно: убывающей предельной производительности

Неверно: возрастающих альтернативных издержек

43. Если цены на ресурсы увеличатся, то предложение:

Неверно: увеличится

Верно: упадет

Неверно: не изменится

44. Если государство снизит налоги, предложение:

Верно: увеличится

Неверно: упадет

Неверно: не изменится

45. Если продавцы ожидают в скором будущем повышения цен на продаваемые ими товары, то предложение, скорее всего:

Неверно: увеличится

Верно: упадет

Неверно: не изменится

46. Ситуация на рынке, при которой интересы продавцов и покупателей совпадают так, что объем спроса равен объему предложения при данной цене – это:

Неверно: рыночная конъюнктура

Неверно: дефицит

Неверно: избыток

Верно: рыночное равновесие

47. Разница между ценой, которую потребитель готов заплатить за товар, и той, которую он действительно платит при покупке:

Верно: излишек потребителя

Неверно: прибыль потребителя

Неверно: предельный доход

Неверно: излишек продавца

48. Дополнительные доходы, извлекаемые производителями в результате того, что цена на его благо превышает цену, по которой они готовы продавать это благо на рынке:

Неверно: излишек потребителя

Неверно: прибыль продавца

Неверно: предельный доход

Верно: излишек продавца

49. $Q_d(P_1) - Q_s(P_1)$ – формула

Неверно: потребительского излишка

Неверно: излишка продавца

Верно: дефицита

Неверно: избытка

50. $Q_s(P_1) - Q_d(P_1)$ – формула

Неверно: потребительского излишка

Неверно: излишка продавца

Неверно: дефицита

Верно: избытка

51. Установление государством минимальной цены, ниже которой товар продаваться не может:

Верно: «пол цены»

Неверно: «потолок цены»

Неверно: «замораживание цен»

Неверно: «либерализация цен»

52. Установление государством максимальной цены, выше которой товар продаваться не может:
 Неверно: «пол цены»
 Верно: «потолок цены»
 Неверно: «замораживание цен»
 Неверно: «либерализация цен»
53. Если коэффициент ценовой эластичности спроса по модулю больше единицы, то спрос:
 Верно: эластичный
 Неверно: неэластичный
 Неверно: абсолютно эластичный
 Неверно: абсолютно неэластичный
54. Если коэффициент ценовой эластичности спроса по модулю меньше единицы, то спрос:
 Неверно: эластичный
 Верно: неэластичный
 Неверно: абсолютно эластичный
 Неверно: абсолютно неэластичный
55. Если коэффициент ценовой эластичности спроса по модулю равен нулю, то спрос:
 Неверно: эластичный
 Неверно: неэластичный
 Неверно: абсолютно эластичный
 Верно: абсолютно неэластичный
56. Если продавец торгует товарами эластичного спроса, то цену, скорее всего, выгоднее
 Неверно: повышать
 Верно: снижать
 Неверно: не менять
57. Если продавец торгует товарами неэластичного спроса, то цену, скорее всего, выгоднее
 Верно: повышать
 Неверно: снижать
 Неверно: не менять
58. Если коэффициент эластичности спроса по доходу меньше нуля, то рассматриваемый товар является:
 Неверно: высшим
 Неверно: нормальным
 Верно: низшим
59. Если коэффициент эластичности спроса по доходу больше нуля, но меньше единицы, то рассматриваемый товар является:
 Неверно: высшим
 Верно: нормальным
 Неверно: низшим
60. Если коэффициент эластичности спроса по доходу больше единицы, то рассматриваемый товар является:
 Верно: высшим
 Неверно: нормальным
 Неверно: низшим
61. Если коэффициент перекрестной эластичности спроса больше нуля, то рассматриваемые товары являются:
 Верно: взаимозаменяемыми
 Неверно: взаимодополняющими
 Неверно: независимыми

62. Если коэффициент перекрестной эластичности спроса меньше нуля, то рассматриваемые товары являются:

Неверно: взаимозаменяемыми

Верно: взаимодополняющими

Неверно: независимыми

63. Если коэффициент перекрестной эластичности спроса равен нулю, то рассматриваемые товары являются:

Неверно: взаимозаменяемыми

Неверно: взаимодополняющими

Верно: независимыми

64. Отрезок времени, в течение которого фирма не может изменить свои производственные мощности, а отрасль – количество фирм, называется:

Неверно: кратчайшим

Неверно: нулевым

Верно: краткосрочным

Неверно: долгосрочным

65. Отрезок времени, в течение которого фирма изменяет производственные мощности, а отрасль – количество фирм, называется:

Неверно: кратчайшим

Неверно: нулевым

Неверно: краткосрочным

Верно: долгосрочным

66. «По мере увеличения количества переменного ресурса, наряду с взаимодействием с определенным количеством всех остальных ресурсов, будет сокращаться величина предельного продукта» - суть закона

Неверно: убывающей предельной полезности

Неверно: возрастающих альтернативных издержек

Неверно: предложения

Верно: убывающей предельной производительности

67. Все издержки в экономической теории рассматриваются как:

Неверно: невозвратные

Неверно: предельные

Верно: альтернативные

Неверно: бухгалтерские

68. Издержки, которые принимают форму денежных платежей поставщикам факторов производства и промежуточных изделий

Верно: внешние

Неверно: внутренние

Неверно: бухгалтерские

Неверно: экономические

69. Издержки использования ресурсов, принадлежащих самой фирме

Неверно: внешние

Верно: внутренние

Неверно: бухгалтерские

Неверно: экономические

70. Стоимость используемых фирмой ресурсов в фактических ценах их приобретения

Неверно: внешние

Неверно: внутренние

Верно: бухгалтерские

Неверно: экономические

71. Стоимость других благ (товаров и услуг), которые можно было бы получить при наиболее выгодном из возможных альтернативных направлений использования этих ресурсов

Неверно: внешние

Неверно: внутренние

Неверно: бухгалтерские

Верно: экономические

72. Вид затрат, который не зависит от объемов производства

Верно: постоянные

Неверно: переменные

Неверно: предельные

Неверно: невозвратные

73. Виды затрат, которые зависят от объемов производства

Неверно: постоянные

Верно: переменные

Неверно: предельные

Неверно: невозвратные

74. При нулевом объеме выпуска в краткосрочном периоде совокупные издержки равны

Неверно: TVC

Верно: TFC

Неверно: MC

Неверно: ATC

75. $AFC = \frac{TFC}{Q}$ – формула

Неверно: средних переменных издержек

Неверно: средних общих издержек

Верно: средних постоянных издержек

Неверно: общие постоянные издержки

76. $AVC = \frac{TVC}{Q}$ – формула

Верно: средних переменных издержек

Неверно: средних общих издержек

Неверно: средних постоянных издержек

Неверно: общие постоянные издержки

77. Если $MC > ATC$, то производство следует:

Неверно: увеличивать

Верно: сокращать

Неверно: ничего не менять

78. Если $MC < ATC$, то производство следует:

Верно: увеличивать

Неверно: сокращать

Неверно: ничего не менять

79. Увеличение количества применяемых ресурсов на 10% вызвало рост объема выпуска на 12 %, что свидетельствует о существовании данного эффекта масштаба производства

Неверно: нейтрального

Неверно: отрицательного

Верно: положительного

80. Увеличение количества применяемых ресурсов на 10 % ведет к росту объема выпуска на 7 %, что свидетельствует о существовании данного эффекта масштаба производства

Неверно: нейтрального

Верно: отрицательного

Неверно: положительного

81. Разница между валовым доходом и внешними издержками – это:

- Верно: бухгалтерская прибыль
 Неверно: экономическая прибыль
 Неверно: нормальная прибыль
 Неверно: акционерная прибыль
82. Выручка – (внешние издержки + внутренние издержки)
 Неверно: бухгалтерская прибыль
 Верно: экономическая прибыль
 Неверно: нормальная прибыль
 Неверно: акционерная прибыль
83. Условия, в которых протекает конкуренция и которые определяют возможности покупателей и продавцов на рынке
 Неверно: конкурентная среда
 Неверно: рыночная конъюнктура
 Неверно: рыночное равновесие
 Верно: рыночная структура
84. Рыночная структура, где господствует только один производитель, который может контролировать объём предложения товаров и воздействовать на цены
 Неверно: монополия
 Неверно: монополистическая конкуренция
 Неверно: олигополия
 Верно: монополия
85. Рыночная структура, при которой господствует один покупатель
 Верно: монополия
 Неверно: монополистическая конкуренция
 Неверно: олигополия
 Неверно: монополия
86. Рыночная структура, при которой существует множество фирм, производящих дифференцированную продукцию
 Неверно: монополия
 Верно: монополистическая конкуренция
 Неверно: олигополия
 Неверно: монополия
87. Рыночная структура, при которой господствуют несколько фирм
 Неверно: монополия
 Неверно: монополистическая конкуренция
 Верно: олигополия
 Неверно: монополия
88. Экономия от масштаба производства при совершенной конкуренции истощается при небольших объёмах выпуска, следовательно, в отрасли действует (ют):
 Неверно: одна фирма
 Неверно: 2 фирмы
 Неверно: несколько фирм
 Верно: множество мелких фирм
89. Кривая спроса фирмы при совершенной конкуренции – это:
 Неверно: падающая кривая
 Неверно: вертикальная линия
 Верно: горизонтальная линия
 Неверно: ломаная линия
90. Условие максимизации прибыли при совершенной конкуренции
 Неверно: $MR=MC$
 Верно: $MR=P=MC$
 Неверно: $TR=TC$

Неверно: $AR=ATC$

91. График спроса фирмы при совершенной конкуренции является и графиком

Верно: MR

Неверно: MC

Неверно: TR

Неверно: ATC

92. График MC одновременно является графиком

Верно: предложения фирмы

Неверно: спроса фирмы

93. Фирма, которая покрывает только средние переменные издержки и в силу этого она находится на грани своего закрытия, - это

Верно: предельная фирма

Неверно: запредельная фирма

Неверно: фирма, получающая нормальную прибыль

Неверно: фирма, получающая нормальную прибыль и сверхприбыль

94. Фирма, средние переменные издержки которой не покрываются ценой, поэтому она покидает отрасль

Неверно: предельная фирма

Верно: запредельная фирма

Неверно: фирма, получающая нормальную прибыль

Неверно: фирма, получающая нормальную прибыль и сверхприбыль

95. Фирма, цена на продукцию которой равна средним общим издержкам

Неверно: предельная фирма

Неверно: запредельная фирма

Верно: фирма, получающая нормальную прибыль

Неверно: фирма, получающая нормальную прибыль и сверхприбыль

96. Фирма, цена на продукцию которой выше средних общих издержек

Неверно: предельная фирма

Неверно: запредельная фирма

Неверно: фирма, получающая нормальную прибыль

Верно: фирма, получающая нормальную прибыль и сверхприбыль

97. В долгосрочном периоде при совершенной конкуренции сверхприбыль фирмы

Верно: равна нулю

Неверно: минимальная

Неверно: максимальная

Неверно: стремится к бесконечности

98. $P = \min ATC_{\text{долгосрочные}}$ – в рамках совершенной конкуренции свидетельство

Верно: производственной эффективности

Неверно: социальной эффективности

99. $P=MC$ – в рамках совершенной конкуренции свидетельство

Неверно: производственной эффективности

Верно: социальной эффективности

100. Кривая спроса фирмы при чистой монополии совпадает:

Верно: кривой спроса отрасли

Неверно: кривой MC

Неверно: кривой ATC

Неверно: кривой MR

101. При чистой монополии кривая предельного дохода всегда

Неверно: горизонтальна

Неверно: вертикальна

Неверно: совпадает с кривой спроса

Верно: находится под кривой спроса

102. $P \neq MC$ в условиях чистой монополии свидетельство существования

Верно: чистых экономических потерь от монополий

Неверно: низкой производственной эффективности по сравнению с совершенной конкуренцией

103. $P = \min AC_{\text{долгоср.}}$ в условиях чистой монополии свидетельство существования

Неверно: чистых экономических потерь от монополий

Верно: низкой производственной эффективности по сравнению с совершенной конкуренцией

Раздел II. «Макроэкономика»

1. Дискреционная фискальная политика предполагает:

Неверно: использование встроенных стабилизаторов для регулирования экономической деятельности

Неверно: использование учетной политики и операций на открытом рынке

Неверно: использование учетной политики и нормы обязательных резервов

Верно: сознательное регулирование государством налогообложения и государственных расходов с целью влияния на реальный объем национального производства.

2. В условиях инфляции, вызванной избыточным спросом, сдерживающая фискальная политика предполагает:

Неверно: сокращение государственных расходов и снижением учетной ставки

Неверно: увеличение налогов и снижением учетной ставки

Верно: сочетание сокращения государственных расходов с растущим налогообложением

Неверно: сочетание роста государственных расходов с растущим налогообложением.

3. «Кейнсианский крест» показывает равновесие между

Неверно: импортом и экспортом

Верно: потребительскими расходами домашних хозяйств, инвестиционными расходами фирм и реальным объемом ВВП

Неверно: инвестициями и частью прибыли, использованной на расширение производства

Неверно: налогами и государственными закупками

4. Мультипликатор государственных расходов имеет вид:

Верно: $1 / 1 - MPC$

Неверно: $1 / 1 - APC$

Верно: $\Delta VNP / \Delta G$

Неверно: $1 / APS$

5. Мультипликатор автономных инвестиций имеет вид:

Верно: $1 / 1 - MPC$

Верно: $\Delta VNP / \Delta I$

Неверно: $1 / 1 - APC$

Неверно: $1 / APS$

6. Налоговый мультипликатор имеет вид:

Неверно: $1 / 1 - APC$

Неверно: $\Delta VNP / \Delta G$

Неверно: $1 / APS$

Верно: $MPC / 1 - MPC$

7. Налоговый мультипликатор всегда:

Верно: больше мультипликатора госрасходов

Неверно: меньше мультипликатора госрасходов

Неверно: равен мультипликатору госрасходов

9. Мультипликатор сбалансированного бюджета:

Неверно: меньше единицы

Неверно: меньше нуля

Верно: равен единице

Неверно: больше единицы

10. Инфляцию спроса могут вызвать события:

Неверно: резкий скачок цен на нефть

Неверно: быстрый рост цен на оборудование

Неверно: резкое подорожание сырьевых ресурсов

Верно: быстрое повышение доходов населения

11. Инфляцию спроса могут вызвать события:

Верно: увеличение денежной массы в стране

Неверно: резкий скачок цен на нефть

Неверно: быстрый рост цен на оборудование

Неверно: резкое подорожание сырьевых ресурсов

12. Для галопирующей инфляции характерен рост цен, равный ...

Неверно: 2 % - 3 % в год

Верно: более 10 % в год

Неверно: более 50 % в неделю

Неверно: более 100 % в год.

13. Работник ушел с работы и занят поиском высокооплачиваемой работы. Его следует отнести к безработице

Неверно: структурной

Неверно: технологической

Неверно: сезонной

Верно: фрикционной.

14. Кривая Филлипса фиксирует связь между уровнем инфляции и ...

Неверно: предложением денег

Верно: уровнем безработицы

Неверно: уровнем процента

Неверно: размером объема производства.

15. В условиях полной занятости естественная норма безработицы

Верно: складывается из фрикционной и структурной безработицы

Неверно: складывается из структурной и технологической безработицы

Неверно: определяется как разность между фактическим уровнем безработицы и уровнем сезонной безработицы

Неверно: складывается из структурной и циклической безработицы.

16. Необходимость государственного вмешательства в экономику НЕ обусловлена тем, что

Неверно: рынок не производит общественных товаров

Неверно: рынок не устраняет побочных эффектов от деятельности предприятий

Неверно: рынок "слеп" к проблемам равенства и справедливости

Верно: малый бизнес не может существовать без централизованного руководства

17. ВВП, рассчитываемый по сумме доходов, НЕ включает:

Неверно: рентные платежи

Верно: государственные закупки товаров и услуг

Неверно: заработная плата и жалованье

Неверно: прибыль корпораций

18. Экономическая активность государства НЕ проявляется в...

Неверно: закупке благ

Верно: распределении трансфертов

Неверно: взимании налогов

Неверно: предложении денег

19. В качестве макросубъекта домохозяйства НЕ осуществляют...

Неверно: предложение факторов производства

Неверно: потребление части получаемого дохода

Неверно: сбережение части дохода

Верно: инвестирование в человеческий капитал

20. ВВП, рассчитываемый по сумме доходов, НЕ включает:

Неверно: рентные платежи

Верно: государственные закупки товаров и услуг

Неверно: заработная плата и жалование

Неверно: прибыль корпораций

21. В качестве макросубъекта домохозяйства осуществляют все нижеперечисленное, кроме ...

Неверно: предложение факторов производства

Неверно: потребление части получаемого дохода

Неверно: сбережение части дохода

Верно: инвестирование в человеческий капитал

22. Центральным показателем системы национального счетоводства (СНС) выступает:

Верно: ВВП (валовой внутренний продукт)

Неверно: ВНП (валовой национальный продукт)

Неверно: ВНД (валовой национальный доход)

23. Для определения национального дохода (НД) необходимо из чистого национального продукта (ЧНП) вычесть ...

Верно: косвенные налоги

Неверно: субвенции и прибавить косвенные налоги

Неверно: косвенные налоги и субвенции

24. Валовой внутренний продукт равен:

Верно: сумме конечного потребления, инвестиций и чистого экспорта

Неверно: добавленной стоимости всех отраслей экономики за минусом налогов и субсидий на продукты

25. Чистые инвестиции - это...

Верно: валовые инвестиции, уменьшенные на сумму амортизационных отчислений

Неверно: инвестиции, направляемые при данном уровне национального дохода в обновление техники и в повышение качества продукции

Неверно: индуцированные инвестиции

26. Индуцированные инвестиции

Неверно: представляют разницу между валовыми инвестициями и инвестициями, направленными на замену изношенного капитала

Верно: выступают следствием устойчивого роста спроса на рынке благ

Неверно: направляются предпринимателями при данном уровне национального дохода в обновление техники и повышение качества продукции

27. Эффект процентной ставки - ...

Неверно: изменение общего объема расходов, обусловленное изменением реальной стоимости финансовых активов с фиксированной ценой, которое вызвано ростом или снижением цен

Верно: чем выше уровень цен, тем выше процентные ставки и ниже потребительские и инвестиционные расходы

28. Эффект богатства - это...

Верно: изменение общего объема расходов, обусловленное изменением реальной стоимости финансовых активов с фиксированной ценой, вызванное ростом или снижением цен

Неверно: повышение (снижение) уровня цен и вызываемый им рост (падение) спроса на деньги, который повышает (снижает) уровень процентной ставки и изменяет общий уровень совокупных расходов в стране

29. Согласно "основному психологическому закону" Дж. М. Кейнса, люди увеличивают свое потребление...

Неверно: пропорционально росту дохода

Неверно: в большей степени, чем рост дохода

Верно: в меньшей степени, чем рост дохода

30. Раздел экономической теории, относящийся к макроэкономике:

Неверно: теория потребительского выбора

Неверно: теория производства

Верно: теория денег

31. Макроэкономика - это...

Верно: отрасль экономической науки, изучающая поведение экономики как единого целого

Верно: составная часть современной экономической теории, которая исследует характер и результаты функционирования национальной экономики

Неверно: наука об обеспечении условий устойчивости экономического роста, полной занятости ресурсов и минимизации уровня инфляции

32. Агрегированные субъекты хозяйственной системы – все нижеперечисленные, кроме ...

Неверно: сектор домохозяйств

Неверно: предпринимательский сектор

Неверно: государственный сектор

Верно: банковская система

33. Форма кривой совокупного спроса определяется эффектом ...

Верно: процентной ставки

Неверно: арендной платы

Неверно: трансфертных закупок

Неверно: реальной денежной массы

34. Фактор, сдвигающий кривую совокупного спроса вправо:

Неверно: снижение государственных закупок

Неверно: снижение инвестиционных расходов фирм

Верно: рост доходов домашних хозяйств

Неверно: введение прогрессивных налогов на доходы граждан

35. Для кейнсианского (горизонтального) отрезка кривой совокупного предложения характерно:

Неверно: изменение номинального объема ВВП в условиях спада экономики

Верно: изменение реального объема ВВП в условиях спада экономики при неизменности уровня цен

Неверно: изменение уровня цен при неизменности реального объема ВВП

Неверно: рост уровня цен и падение реального объема ВВП.

36. Для классического отрезка кривой совокупного предложения характерно:

Неверно: изменение номинального объема ВВП в условиях спада экономики

Неверно: изменение реального объема ВВП в условиях спада экономики при неизменности уровня цен

Верно: изменение уровня цен при неизменности реального объема ВВП

Неверно: изменение уровня цен и реального объема ВВП.

37. По Кейнсу увеличение государственных расходов в условиях кризиса позволит:

Верно: увеличить занятость

Неверно: уменьшить рост цен

Неверно: увеличить рост цен

Неверно: сократить ВВП

38. Связь между предельной склонностью к потреблению и сбережению выражается:

Неверно: их сумма равна располагаемому доходу, так как он делится на потребление и сбережение

Верно: их сумма равна 1

Неверно: их сумма равна 0

Неверно: предельная склонность к потреблению всегда меньше предельной склонности к сбережению

39. Макроэкономическое равновесие в модели "AD - AS" наступает:

Верно: при пересечении кривой спроса и кривой совокупного предложения на промежуточном отрезке

Неверно: при равенстве потребительских расходов денежной массе

Неверно: при равенстве величин: предельной склонности к потреблению и предельной склонности к сбережению.

40. Увеличение государственных расходов на вертикальном отрезке кривой совокупного предложения:

Неверно: приведет к росту занятости до состояния полной занятости

Неверно: обеспечит полную загрузку производственных площадей

Неверно: увеличить объем произведенного чистого национального продукта

Верно: приведет к росту цен

41. Национальный доход НЕ включает:

Верно: амортизацию

Неверно: прибыль корпораций

Неверно: рентные платежи

Неверно: проценты на капитал

42. Валовой внутренний продукт, рассчитываемый по сумме расходов, НЕ включает:

Неверно: чистый экспорт

Неверно: государственные закупки товаров и услуг

Верно: заработную плату и жалованье

Неверно: потребительские расходы домашних хозяйств.

43. Трансфертными платежами НЕ считаются:

Неверно: пособия

Неверно: пенсии по старости

Верно: премии за лучшие результаты работы на предприятии

Неверно: пособия по временной нетрудоспособности

44. Реальный ВВП определяется как

Неверно: произведение номинального ВВП и уровня цен

Неверно: сумма темпов роста ВВП и индекса цен

Неверно: произведение номинального ВВП и индекса цен.

Верно: частное от деления номинального ВВП*100% на дефлятор

45. Для расчета располагаемого дохода необходимо ...

Неверно: из личного дохода вычесть страховые взносы в социальные фонды

Верно: из личного дохода вычесть индивидуальные налоги

Неверно: из чистого национального продукта вычесть косвенные налоги на бизнес

Неверно: из валового национального продукта вычесть амортизацию и косвенные налоги на бизнес

46. Валовые инвестиции НЕ включают:

Неверно: расходы на строительство

Неверно: изменение запасов

Верно: расходы на приобретение потребительских товаров длительного пользования

Неверно: расходы на жилищное строительство

47. Общие меры денежно-кредитной политики включают в себя...

Верно: дисконтную (учетную) политику, операции на открытом рынке и резервную политику

Неверно: прямое ограничение резервов банковских кредитов, контроль по отдельным видам кредитов, а также регулирование риска и ликвидности банковских операций

48. Автоматические стабилизаторы:

Неверно: стимулируют деловую активность при буме и сдерживают ее при спаде

Неверно: являются основным способом регулирования экономики развитых стран

Верно: действуют при неизменной величине налоговой ставки и трансфертных выплат

49. Для вывода экономики из спада, фискальная политика предлагает:

Неверно: снизить трансферт и увеличить государственные закупки

Неверно: снизить налоги и трансферт

Неверно: увеличить налоги, увеличить государственные закупки и снизить трансферт

Верно: увеличить государственные закупки, увеличить трансферт и снизить налоги

50. При перегреве фискальная политика использует меры для стабилизации экономики:

Неверно: снижение налогов и трансфертов

Верно: сокращение государственных закупок, увеличение налогов и сокращение трансфертов

Неверно: увеличение государственных закупок и налогов при сокращении трансфертов

Неверно: увеличение трансфертов

51. Учетная ставка процента - это ставка процента, по которой ...

Неверно: коммерческие банки предоставляют кредиты друг другу

Неверно: коммерческие банки выдают кредиты домохозяйствам и фирмам

Верно: центральный банк предоставляет кредиты коммерческим банкам

Неверно: центральный банк предоставляет кредиты небанковскому сектору

52. Прямые налоги – все нижеперечисленные, кроме:

Неверно: налог на наследство

Неверно: налог на прибыль

Верно: таможенная пошлина

Неверно: налог с владельцев транспортных средств

53. Косвенные налоги – все нижеперечисленные, кроме:

Неверно: налога с оборота

Верно: налога с владельцев транспортных средств

Неверно: таможенной пошлины

Неверно: налога с продаж

54. Стимулирующая монетарная политика:

Неверно: ведет к инфляции только в краткосрочном периоде

Неверно: ведет к инфляции только в долгосрочном периоде

Верно: ведет к инфляции как в краткосрочном, так и в долгосрочном периоде

Неверно: никогда не ведет к инфляции

55. Стимулирующая монетарная политика:

Верно: снижение нормы обязательных резервов, снижение учетной ставки процента, покупка центральным банком государственных ценных бумаг

Неверно: повышение нормы обязательных резервов, снижение учетной ставки процента, продажа центральным банком государственных ценных бумаг

Неверно: снижение нормы обязательных резервов, снижение учетной ставки процента, продажа центральным банком государственных ценных бумаг

56. Инструменты монетарной политики – все, кроме:

Неверно: изменения ставки рефинансирования

Неверно: операций на открытом рынке

Верно: контроль за обменным курсом национальной денежной единицы

Неверно: изменения нормы обязательных резервов

Раздел III. Экономика организации

1. Средства труда многократно используемые в процессе производства, постепенно изнашиваемые и переносящие свою стоимость на стоимость готовой продукции – это:

Неверно: оборотные средства;

Неверно: оборотные фонды;

Верно: основные фонды.

2. Амортизация основных фондов – это:
 Неверно: стоимость оборудования;
 Верно: перенесение стоимости основных фондов на себестоимость продукции;
 Неверно: содержание основных фондов.
3. Какие из перечисленных позиций относятся к фондам обращения?
 Неверно: полуфабрикаты собственного производства;
 Верно: денежные средства в кассе;
 Неверно: прибыль предприятия.
4. Что из перечисленного входит в состав оборотных средств предприятия?
 Верно: запасы сырья, материалов, топлива;
 Неверно: транспортные средства;
 Неверно: вычислительная техника.
5. Какие из перечисленных позиций входят в состав ОПФ?
 Неверно: незавершенное производство;
 Неверно: готовая продукция;
 Верно: здания, сооружения, передаточные устройства.
6. Отношение выручки от реализации продукции к стоимости ОПФ – это:
 Верно: фондоотдача;
 Неверно: фондовооруженность;
 Неверно: фондоемкость.
7. Какие позиции характеризуют коэффициент оборачиваемости оборотных средств?
 Неверно: объем реализованной продукции в расчете на 1 руб. оборотных фондов;
 Верно: количество оборотов оборотных средств за соответствующий период;
 Неверно: продолжительность одного оборота оборотных средств.
8. Разница между первоначальной стоимостью основных фондов и стоимостью износа – это:
 Неверно: восстановительная стоимость;
 Неверно: ликвидационная стоимость;
 Верно: остаточная стоимость.
9. Фондоемкость определяется как отношение:
 Верно: стоимости ОПФ к выручке от продажи продукции;
 Неверно: выручки от реализации продукции к стоимости ОПФ;
 Неверно: стоимости оборотных средств к стоимости ОПФ.
10. Стоимость основных фондов, включающая стоимость (цену) приобретенного элемента основных фондов, а также затраты на доставку, монтаж, наладку, ввод в действие – это:
 Неверно: остаточная стоимость;
 Неверно: восстановительная стоимость;
 Верно: первоначальная стоимость.
11. В чём вещественно воплощены основные средства:
 Неверно: в человеческих ресурсах;
 Неверно: в уставном капитале предприятия;
 Верно: в средствах труда.
12. В состав оборотных фондов предприятия входят:
 Верно: производственные запасы сырья, материалов, полуфабрикатов, покупных изделий, запасных частей, топлива, незавершенное производство, расходы будущих периодов;
 Неверно: станки, агрегаты, приспособления, тара, стеллажи;
 Неверно: прибыль предприятия, задолженность поставщикам.
13. Объекты предприятия культурно-бытового назначения, медицинские учреждения, столовые – это....
 Неверно: основные производственные фонды;

- Верно: основные непроизводственный фонды;
 Неверно: нематериальные активы.
14. Что из перечисленного входит в состав оборотных средств предприятия?
 Верно: запасы сырья, материалов, топлива;
 Неверно: транспортные средства;
 Неверно: вычислительная техника.
15. Какие из перечисленных позиций входят в состав ОПФ?
 Неверно: незавершенное производство;
 Неверно: готовая продукция;
 Верно: здания, сооружения, передаточные устройства.
16. Отношение стоимости ОПФ от реализации продукции к выручке – это:
 Неверно: фондоотдача;
 Неверно: фондовооруженность;
 Верно: фондоемкость.
17. Эффективность использования оборотных средств характеризуют:
 Неверно: прибыль, рентабельность производства;
 Верно: коэффициент оборачиваемости, средняя продолжительность одного оборота оборотных средств;
 Неверно: уровень отдачи оборотных средств.

4. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1 ЭТАП – ЗНАТЬ

Подготовка доклада

Инструкция для студентов

Для подготовки доклада к практическому занятию вам необходимо:

- 1) изучить литературу и источники по данной теме (на менее трех);
- 2) составить план доклада;
- 3) выделить основные тезисы;
- 4) сформировать презентацию к докладу;
- 5) написать связный текст доклада на 5-7 минут.

Критерии оценивания

Критерии оценки презентации доклада, сообщения, выполненных в форме презентации

	Минимальный ответ	Изложенный, раскрытый ответ	Законченный, полный ответ	Образцовый, примерный ответ
Раскрытие проблемы	Проблема не раскрыта. Отсутствуют выводы	Проблема раскрыта не полностью. Выводы не сделаны и/или выводы не обоснованы	Проблема раскрыта. Проведен анализ проблемы без привлечения дополнительной литературы. Не все выводы сделаны и/или обоснованы	Проблема раскрыта полностью. Проведен анализ проблемы с привлечением дополнительной литературы. Выводы обоснованы

Представление	Представляемая информация логически не связана. Не использованы профессиональные термины	Представляемая информация не систематизирована и/или не последовательна. Использовано 1-2 профессиональных термина	Представляемая информация систематизирована и последовательна. Использовано более 2 профессиональных терминов	Представляемая информация систематизирована, последовательна и логически связана. Использовано более 5 профессиональных терминов
Оформление	Не использованы технологии Power Point. Больше 4 ошибок в представляемой информации	Использованы технологии Power Point частично. 3-4 ошибки в представляемой информации	Использованы технологии Power Point. Не более 2 ошибок в представляемой информации	Широко использованы технологии (Power Point и др.). Отсутствуют ошибки в представляемой информации
Ответы	Нет ответов на вопросы	Только ответы на элементарные вопросы	Ответы на вопросы полные и/или частично полные	Ответы на вопросы полные с приведением примеров и/или пояснений
Оценка	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично

Собеседование

При выполнении задания собеседования, следуйте логике изложения содержания вопроса, учитывая три основных раздела:

1. Формулировка сущности вопроса

Внимательно прочитайте вопрос и подумайте, какую основную мысль, концепцию, проблему он содержит? Попробуйте определить, какие экономические законы, категории, методы можно применить как основу для построения ответа на этот вопрос. Продумайте последовательность изложения содержания ответа.

2. Содержание ответа на вопрос

Ответ на вопрос – это не буквальный пересказ текста учебника или лекции, а конкретное изложение сути рассматриваемых явлений и процессов.

Слово «проблема» обязательно должно прозвучать в тексте ответа на вопрос. Важно дать необходимые понятия рассматриваемых объектов, указать их свойства, характеристики, аналитический разбор, сформулировать выводы.

3. Аргументация излагаемого материала.

В ответе приводится аргументация излагаемого материала. Для этого недостаточно только изложить суть вопроса (по учебнику или лекции), а привести ссылку на данные, полученные из дополнительных источников информации или практические примеры.

Аргументами считаются:

1. Выводы науки (теории, экономические законы и т. д.).
2. Статистика (количественные показатели экономических явлений и процессов).

3. Объективные показатели состояния деятельности организаций (хозяйствующих субъектов).

4. Данные экспериментов, исследований.

5. Ссылки на авторитетные источники (мнение ученого, общественного деятеля, специалиста-практика, эксперта и т. п.; цитата из авторитетного источника: отчетов международных организаций, данных социологических исследований и др.).

Критерии оценивания ответов на вопросы собеседования

Оценка	Критерии
«отлично»	В содержании ответа развернуто сформулирована проблема, дано полное содержание ответа (понятия, определения, анализ) и аргументация излагаемого материала.
«хорошо»	В содержании ответа отражена формулировка проблемы, названы основные понятия и определения, краткий анализ и аргументация излагаемого материала.
«удовлетворительно»	В содержании ответа допущены практические и теоретические ошибки. Ответ раскрывает основную суть части вопросов, ответ не содержит аргументации излагаемого материала.
«неудовлетворительно»	В содержании ответа допущены практические и теоретические ошибки в большинстве случаев. В содержании ответа не представлены аргументы излагаемого материала. Ответ не раскрывает основную суть вопроса.

2 ЭТАП – УМЕТЬ

Задачи для самостоятельного решения

Инструкция для студента:

- 1) внимательно прочитайте условие задачи;
- 2) кратко запишите условия;
- 3) определите суть экономической проблемы;
- 4) вспомните экономические модели, соответствующие решаемой проблеме;
- 5) решите задачу, четко обозначив ход решения;
- 6) запишите получившиеся ответы.

Критерии оценивания

Оценка	Критерии
«отлично»	Полное верное решение. В логическом рассуждении и решении нет ошибок, задача решена рациональным способом. Получен правильный ответ. Ясно описан способ решения. Или Верное решение, но имеются небольшие недочеты, в целом не влияющие на решение, такие как небольшие логические пропуски, не связанные с основной идеей решения. Решение оформлено не вполне аккуратно, но это не мешает пониманию решения.
«хорошо»	Решение в целом верное. В логическом рассуждении и

	решении нет существенных ошибок, но задача решена неоптимальным способом или допущено не более двух незначительных ошибок. В работе присутствуют арифметическая ошибка, механическая ошибка или описка при переписывании выкладок или ответа, не искажившие экономическое содержание ответа.
«удовлетворительно»	В логическом рассуждении и решении нет ошибок, но допущена существенная ошибка в математических расчетах. При объяснении сложного экономического явления указаны не все существенные факторы.
«неудовлетворительно»	Имеются существенные ошибки в логическом рассуждении и в решении. Рассчитанное значение искомой величины искажает экономическое содержание ответа. Доказаны вспомогательные утверждения, помогающие в решении задачи. Или Рассмотрены отдельные случаи при отсутствии решения. Отсутствует окончательный численный ответ (если он предусмотрен в задаче). Правильный ответ угадан, а выстроенное под него решение - безосновательно. Или Решение неверное или отсутствует.

Решение открытых задач по экономике фирмы

Алгоритм решения открытых задач

Решение открытых задач по экономике организаций способствуют формированию аналитического мышления, умению производить расчеты основных технико-экономических показателей, использовать аналитический подход и методы научного познания в экономике. Данный тип задач предполагает поиск решения путем расчета основных технико-экономических показателей, исходя из экономических законов, теоретических положений, концепций и категорий экономической науки.

Критерии оценивания работы с открытыми задачами

Оценка	Критерии
«решение зачтено»	Ответ задачи представляет собой полное, аргументированное решение (обосновано экономическими законами, теоретическими положениями, концепциями и категориями экономической науки). Формулировка решения отражена в письменном виде.
«решение не зачтено»	Ответ задачи представляет собой краткое, не аргументированное решение (нет обоснования экономическими законами, теоретическими положениями, концепциями и категориями экономической науки). Формулировка решения не отражена в письменном виде.

Задание на структурирование информации в табличном виде

Критерии оценивания работы с таблицей

Оценка	Критерии
«отлично»	Представлено 6 таблиц в письменном или печатном формате.

	Содержание таблиц соответствует тематическим разделам (название столбца). Информация в таблице структурирована и соответствует теоретическим положениям и практическим расчетам в экономической деятельности. Поля и колонки таблицы заполнены на 100%.
«хорошо»	Представлено 5-4 таблицы в письменном или печатном формате. Содержание таблиц соответствует тематическим разделам (название столбца). Информация в таблице структурирована, но имеет некоторые неточности, в отражении теоретических положений и практических расчетов в экономической деятельности. Поля и колонки таблицы заполнены на 80%.
«удовлетворительно»	Представлено 3 таблицы в письменном или печатном формате. Содержание таблиц соответствует тематическим разделам (название столбца). Информация в таблице не структурирована и имеет существенные недочеты в отражении теоретических положений и практических расчетов в экономической деятельности. Поля и колонки таблицы заполнены на 60%.
«неудовлетворительно»	Представлено менее 3 таблиц в письменном или печатном формате. Содержание таблиц не соответствует тематическим разделам (название столбца). Информация в таблице не структурирована и имеет существенные недочеты в отражении теоретических положений и практических расчетов в экономической деятельности. Поля и колонки таблицы заполнены на менее чем на 50%.

Создание презентаций на заданную тему

Критерии оценивания презентаций

№	Параметры оценивания презентации	Выставляемая оценка (балл) от 1 до 3
1	Связь презентации с темой, соответствие содержанию темы	
2	Графическая информация (иллюстрации, графики, таблицы, диаграммы и т.д.)	
3	Полнота изложения темы	
4	Выводы и заключения в презентации	
Итого баллов:		

На каждый представленный параметр заполняется таблица оценивания, где по каждому из критериев присваиваются баллы от 1 до 3, что соответствует определённым уровням развития компетентности: 1 балл – это низкий уровень; 2 балла – это средний уровень; 3 балла – высокий уровень. Определение уровня компетентности:

Количество набранных баллов за представленную презентацию	Уровни	Оценка
от 12 до 15	Высокий уровень	отлично
от 8 до 11	Средний уровень	хорошо
от 5 до 8	Низкий уровень	удовлетворительно
до 5	-	неудовлетворительно

3 ЭТАП – ВЛАДЕТЬ

Зачёт по дисциплине «Цифровая экономика»

Критерии оценивания знаний на зачёте

ЗАЧЁТ

1. Глубокое и прочное усвоение программного материала.
2. Свободное владение понятийным аппаратом, умение использовать его в анализе экономических процессов и явлений;
3. Умение выявлять и объяснять функциональные связи и зависимости;
4. Знание формул, умение выявлять количественные зависимости, осуществление экономико-математических расчетов, построение графиков;
5. Иллюстрация теоретических положений примерами из реалий экономической жизни;
6. Выполнение практических заданий и самостоятельной работы за семестр;
7. Точность и обоснованность выводов;
8. Точные, полные и логичные ответы на дополнительные вопросы;
9. Умение логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь.

НЕЗАЧЁТ

1. Незнание значительной части программного материала;
2. Незнание основных терминов, классификаций;
3. Неумение выявлять количественные зависимости, незнание формул, неумение строить графики;
4. Неумение решать задачи по экономическим расчетам;
5. Неумение выделить главное, сделать выводы и обобщения;
6. Грубые ошибки при выполнении практического задания и самостоятельной работы;
7. Неправильные ответы на дополнительные вопросы.

Экзамен по дисциплине «Цифровая экономика»

Критерии оценивания знаний на экзамене

«ОТЛИЧНО»

1. Свободно владеет понятийным аппаратом, умеет использовать его в анализе экономических процессов и явлений.
2. Умеет выявлять и объяснять функциональные связи и зависимости.

3. Знает формулы, умеет выявлять количественные зависимости, осуществляет экономико-математические расчеты, строит графики.

4. Иллюстрирует теоретические положения примерами из реалий экономической жизни.

«ХОРОШО»

1. Владеет понятийным аппаратом, но при использовании его допускает неточности.

2. Наличие незначительных ошибок в выявлении функциональных связей.

3. Наличие незначительных неточностей в формулах, графиках, расчетах.

4. Приводит примеры из учебной литературы.

«УДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНО»

1. В основном знает содержание понятий, но допускает ошибки в их использовании.

2. Испытывает определенные затруднения при выявлении функциональных зависимостей.

3. Испытывает определенные затруднения в выявлении количественных зависимостей, наличие ошибок в формулах, расчетах, графиках.

4. Испытывает затруднения в приведении примеров.

«НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНО»

1. Не владеет основными понятиями и категориями по предмету.

2. Не умеет выявлять функциональные связи и зависимости.

3. Не умеет выявлять количественные зависимости, не знает формул, не умеет строить графики.

4. Не может привести примеров.

Тест для самоконтроля (примерные вопросы итогового тестирования)

Критерии оценивания теста

Полная версия тестовых вопросов содержится в электронно-информационной системе вуза. Студенты проходят тестирование в компьютерном классе. Оценка успешности прохождения теста определяется следующей сеткой: от 0% до 29% – «неудовлетворительно», от 30% до 59% – «удовлетворительно»; 60% – 79 % – «хорошо»; 80% -100% – «отлично».